

# Ri-Vista

Ciò che costruiamo qui, lo raccontiamo al mondo

Il mese di Acciaierie Venete su LinkedIn

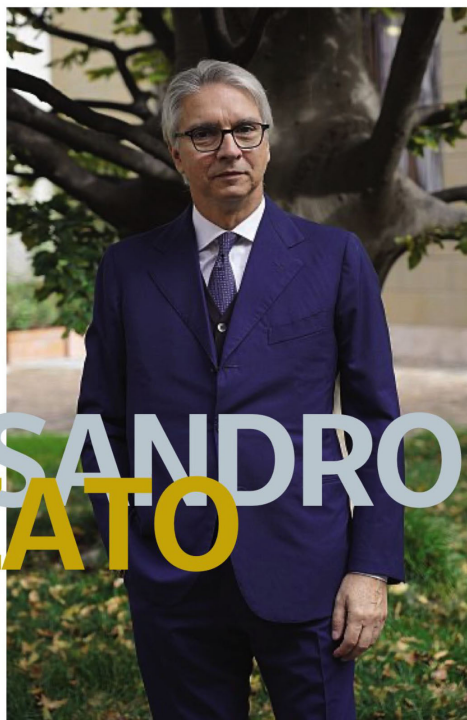
## L'Economia

del **CORRIERE DELLA SERA**

Il patron di Acciaierie Venete, fresco dell'acquisizione del Padova Calcio, promette il rilancio anche nell'industria: «tra i primi 8-9 gruppi del Continente nei prodotti lunghi andrà avanti un processo di concentrazione. Saremo protagonisti». E anche per il club biancoscudato promette novità: per la gestione, lo stadio e la promozione in Serie A

di **DARIO DI VICO**

**Al vertice**  
Presidente  
di Acciaierie  
Venete



**A**lessandro Banzato sostiene di essere stato da sempre «un tifoso del Padova» e quindi non dobbiamo stupirci se, versando 2,5 milioni, ha comprato il pacchetto di maggioranza (67%) della società calcistica bianco-scudata dall'imprenditore franco-armeno Joseph Marie Oughourlian. Il Padova milita in serie B e da qualche anno cercava un porto sicuro in cui approdare. Anche altri grandi produttori di acciaio come Antonio Gozzi, Giovanni Arvedi, Giuseppe Pastini e Andrea Gabrielli hanno in portafoglio club calcistici (rispettivamente Entella, Cremonese, Brescia e Cittadella) e sono la dimostrazione di

# ALESSANDRO BANZATO

come si possa presidiare efficacemente il business e al tempo stesso coltivare proficuamente le relazioni con il territorio.

Del resto Banzato prima del calcio ha finanziato per anni la fittolosa squadra patavina del Petrarca rugby.

**Ma lo sa che il calcio è maledetto, non si guadagna niente e anzi si perdono soldi, spesso in gran quantità?**  
«Per carità è verissimo. Ma ci sono eccezioni virtuose di società che hanno i conti in ordine e nel contempo valorizzano i giovani. Io guardo con favore a quelle esperienze. Il mio modello è chiaro: l'Udinese della famiglia Pozzo che da diversi anni dimostra giorno dopo giorno quanto voglio ora fare io al Padova».

**Ma l'Udinese ha lo stadio di proprietà, il Padova no.**

«Lo so ed è un tema da affrontare. Non oggi, ma andando avanti ci penseremo».

**Punterà a portare subito il Padova in serie A?**

«Prometto che il Padova sarà una società ambiziosa, prima però voglio porre le basi di una sana gestione. Solo successivamente mi porrò l'obiettivo di salire in serie A».

**Lei è un imprenditore di terza generazione. Arriva dopo suo nonno Marcello che fondò l'azienda nel 1957 e suo padre Gianfranco che ne prese il comando nel 1972. A sua volta entrò a 22 anni in azienda. Come è diviso adesso il capitale delle Acciaierie Venete?**

«La maggioranza è detenuta da una

## «IN EUROPA PER L'ACCIAIO È TEMPO DI CONSOLIDARE NOI SIAMO COMPRATORI»

**● Protagonista**  
Classe 1962, imprenditore di terza generazione, Alessandro Banzato guida Acciaierie Venete. Con tre impianti, sette laminatoi e 1.800 dipendenti il gruppo ha ricavi per 1,4 miliardi. La scorsa settimana ha rilevato il Padova Calcio da Joseph Oughourlian, advisor BonelliErede e Terrin & Associati. Per il venditore lo studio Conte-Perazzolo.

mia finanziaria, la minoranza è di tre miei cugini con cui per altro vado molto d'accordo».

**La svolta delle Acciaierie è degli Anni Ottanta quando dalle commodities siete passati a produrre specialities.**

«Sì, fu mio padre ad avere l'intuizione che si è rivelata vincente. Solo puntando sugli acciai speciali avremmo potuto trovare un nostro ruolo sul mercato. Quella svolta ci ha portato ad essere tra gli 8-9 gruppi produttori di lunghi di qualità che operano in Europa e hanno una posizione di leadership».

**Negli ultimi anni però il fatturato di Acciaierie Venete è in calo.**

«L'ultimo anno buono è stato il '23 ma poi l'acciaio è come stato investito

da un ciclone. La Ue, che come sostiene il collega Gozzi, ha fatto di tutto per complicare la vita a noi siderurgici. Le guerre, i dazi di Donald Trump. La crisi dell'auto. Di conseguenza non si poteva che scendere sia in termini di



**Una cordata per ilva? Noi, come molti altri, facciamo acciai lunghi e non piani come Taranto. L'unico che potrebbe essere Arvedi. Se non si muove lui, chi?**

quantità prodotte sia di marginalità. Tenga presente che nel nostro business tra l'ordine e la consegna passano 4-5 mesi».

**E il '26 come si presenta? Dalla produzione industriale del novembre '25 è arrivato un segnale di discontinuità.**

«Effettivamente vedo qualche segno di miglioramento, vedo una ripresa che deve però consolidarsi. Ma è una situazione in evoluzione, potremmo dire ora per ora, guardando allo scenario geo-politico».

**La sua società è cresciuta finora grazie anche a una intensa campagna di acquisizioni di società e di stabilimenti, almeno una decina di colpi. Pensate di crescere ancora per linee esterne anche se il contesto non è favorevolissimo?**

«È una buona filosofia crescere per linee esterne e quindi continueremo a guardarci intorno. Tra quegli 8-9 leader europei di cui le parlavo andrà avanti un processo di concentrazione, è inevitabile. E penso proprio che ne saremo protagonisti anche noi».

**Come compratori o come venditori?**  
«Se ci saranno le condizioni sicuramente come compratori. Per ora non ci penso proprio a vendere».

**La sua società con 3 acciaierie e 7 laminatoi e 1.800 dipendenti ha una potenzialità di 2 milioni di tonnellate ma oggi non arriva a questo tetto.**

«La nostra potenzialità è quella. Oggi restiamo nell'ordine dell'1,3-1,4 milioni e per noi è pochino. Ma il mercato è oggettivamente complicato e non si possono fare sbagli. Tutte le riunioni di programmazione sono difficili da concludere, è arduo fare previsioni. Siamo scesi a 1,4 miliardi di ricavi per effetto sia dei prezzi in discesa sia del calo della produzione».

**Lei è stato anche presidente di Federaacciai che commenta il sente di fare sulla situazione dell'Ilva?**

«La definirei disastrosa. Vediamo adesso cosa farà l'investitore Michael Flacks che si è fatto avanti. C'era un azionista privato, la famiglia Riva, che guadagnava e faceva funzionare l'acciaieria. Dopo di loro è stato un crollo continuo e la situazione oggi appare difficilmente recuperabile. Per l'industria italiana è un dramma, l'Ilva è un pilone portante dell'Italia manifatturiera».

**Non è possibile mettere insieme anche in extremis una cordata di industriali dell'acciaio italiani, magari compreso lei?**

«Noi no, facciamo acciai lunghi e non piani come Taranto. Molti altri imprenditori sono nel segmento dei lunghi e quindi non sono interessati. L'unico che potrebbe intervenire è Arvedi. Se non si muove lui, chi?».

## L'intervista di Alessandro Banzato oggi su il Corriere della sera - L'economia

26 Gennaio 2026

«Il patron di Acciaierie Venete fresco dell'acquisizione del Padova Calcio, promette il rilancio anche dell'industria:

«Tra i primi 8-9 gruppi del Continente nei prodotti lunghi andrà avanti un processo di concentrazione. Saremo protagonisti»»



Ogni mese, attraverso la nostra presenza su LinkedIn, raccontiamo ciò che rende vivo e concreto il lavoro del Gruppo Acciaierie Venete: i progetti di innovazione, le persone che li realizzano, gli investimenti per la sicurezza e la sostenibilità, i momenti di confronto con il territorio e con il nostro settore.

Con «Ri-Vista» vogliamo raccogliere e condividere questi racconti in un unico spazio, accessibile a tutti – in fabbrica come negli uffici – per rafforzare il senso di appartenenza e la consapevolezza di far parte di una realtà solida, in continua evoluzione e attenta al futuro.

Ufficio Comunicazione – Gruppo  
Acciaierie Venete



Acciaierie Venete S.p.A.



@acciaierie\_venete



# La sicurezza sul lavoro è un impegno che si dimostra

08 Gennaio 2026

Siamo orgogliosi di condividere un importante traguardo per Acciaierie Venete: l'ottenimento della **Certificazione del Sistema di Gestione della Salute e Sicurezza sul Lavoro** in conformità alla norma ISO 45001:2018 per lo Stabilimento di Padova.

Il risultato è stato raggiunto a seguito di audit e della valutazione del Comitato Tecnico dell'ente di certificazione, che ha verificato la solidità e l'efficacia del nostro sistema di gestione.

Questa certificazione rappresenta molto più di un requisito formale: è la conferma del nostro impegno quotidiano per garantire ambienti di lavoro sicuri, organizzati e orientati alla tutela delle persone.

**Per noi la sicurezza non è solo una priorità: è parte integrante del nostro modo di fare industria.**



## TALENTI IN-Vista

Molto spesso partecipiamo a fiere, incontri e iniziative dedicate all'orientamento e alla ricerca di giovani professionisti. Questi appuntamenti ci permettono di far conoscere Acciaierie Venete, raccontare i nostri valori e incontrare i talenti che potrebbero diventare parte del nostro domani. In questa sezione raccogliamo gli eventi più significativi e le opportunità aperte nello stesso periodo.

A proposito...**conosci qualcuno che potrebbe unirsi a noi? Segnalacelo o invitalo a consultare le posizioni aperte.**

### All'ITS Buonarroti di Trento, per parlare di futuro

Incontrare studenti curiosi, attenti e pieni di domande è sempre un'occasione preziosa.

All'**ITS Buonarroti** abbiamo avuto il piacere di confrontarci con circa **60 ragazzi delle classi terze** dei percorsi di meccanica, elettrotecnica e chimica, raccontando la nostra esperienza, i nostri valori e il lavoro che ogni giorno prende forma in Acciaierie Venete.

Non una semplice presentazione, ma un dialogo aperto su competenze, percorsi professionali e sul significato di entrare oggi nel mondo industriale.

All'incontro hanno partecipato anche i colleghi dello **stabilimento di Borgo Valsugana**, Michele Montibeller e Marco Scoli, che hanno condiviso il loro punto di vista e la loro esperienza sul campo. Con loro Vanessa Agostini, Responsabile della Selezione e Formazione del Personale.

Il percorso continuerà con due giornate in stabilimento, il 30 gennaio e il 4 febbraio, per permettere agli studenti di conoscere da vicino ambienti, processi e persone della nostra realtà.

Crediamo che il futuro si costruisca così: ascoltando, confrontandosi e creando connessioni reali.






# Acciaierie Venete a WIRE Düsseldorf 2026

15 Gennaio 2026

Dal 13 al 17 aprile saremo al Wire and Tube – Leading International Trade Fairs, la principale fiera globale dell'industria dell'acciaio, punto di riferimento per innovazione, mercato e networking.

 **Vi aspettiamo al nostro stand:  
Acciaierie Venete – Hall 12 |  
Stand C44**

Saremo lieti di definire momenti d'incontro e confrontarci su soluzioni, qualità, innovazione e partnership industriali.

Ci vediamo a Düsseldorf! 

Guarda il video  
su LinkedIn



**COME&CONNECT**  
13 - 17 APRIL 2026  
DÜSSELDORF | GERMANY



Please visit us at:  
**Hall 12 / C44**




Guarda il video  
su LinkedIn




## EYES ON | **Federica Gallinaro** Impiegata ufficio commerciale

12 Gennaio 2026

 Ogni mattina Federica passa davanti allo stabilimento di Padova. Un luogo imponente che l'ha incuriosita fin dal primo giorno – fino a diventare parte della sua storia.

Arrivata dal settore del lusso, oggi Federica lavora nell'ufficio commerciale e **si confronta ogni giorno con clienti, relazioni e nuove responsabilità.**

 Non è stato semplice prendere in mano i rapporti che prima facevano capo al responsabile, ma come racconta lei stessa, “in poco tempo qualcosa è cambiato: dal ‘lei’ al ‘tu’, fino a creare quella fiducia che rende il lavoro più umano, più fluido, più vero”.

**EyesOn è la nostra rubrica che racconta le persone di Acciaierie Venete, le loro sfide e i loro percorsi di crescita, visti da vicino.**

In questo episodio, Federica ci parla di coraggio, di fiducia e di cosa significa trovare il proprio posto in una realtà industriale che guarda al futuro.

 Guarda il video.



Acciaierie Venete S.p.A.



@acciaierie\_venete



19 Gennaio 2026

Attraverso la controllata Fin. Steel, Acciaierie Venete ha preso la maggioranza del Calcio Padova.

👉 Nelle foto alcuni momenti della conferenza stampa che si è tenuta oggi presso lo Stadio Euganeo



## 📌 Rassegna stampa - Conferenza Stampa Padova Calcio

22 Gennaio 2026

Condividiamo la rassegna stampa relativa alla conferenza stampa sull'annuncio dell'acquisizione della maggioranza di Padova Calcio.

Un momento importante, raccontato dai principali media.



Accedi alla rassegna stampa  
su LinkedIn

